



ENAGIC
GLOBAL
E-FRIENDS


Vol
282

May
2024



**El camino hacia el éxito: Cómo el 6A5-3
Colten Echave encontró
su misión con Enagic**



An aerial photograph of a rugged coastline, likely in the Pacific Northwest, showing steep cliffs, a bay, and distant mountain ranges under a hazy sky. The image is overlaid with a semi-transparent brown filter.

"Encontrar el equilibrio físico, mental y financiero es posible para cualquiera, independientemente de las circunstancias y de cómo lo defina".

Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic

Mensaje del Sr. Ohshiro

Disfruta del Sol Primavera, Bebe Agua Kangen® y Abraza y Recupera la Esperanza

Queridos Distribuidores Globales de Enagic,

La primavera es una de las épocas más inspiradoras del año. En Okinawa, las plantas florecen, los pájaros cantan y las granjas están llenas de verduras frescas y animales recién nacidos. Mire donde mire, veo que se restablecen la esperanza y el potencial, para el mundo y para nuestros equipos.

Mantener una actitud mental positiva puede ser más difícil en invierno, cuando la luz del día es limitada, el tiempo es sombrío y el cielo gris. La primavera hace desaparecer el abatimiento, devuelve el viento a nuestras velas y nos da la energía necesaria para poner en marcha nuevas iniciativas y coger impulso.

El tiempo fresco y soleado beneficia a todos y a todo, desde las personas hasta los animales y las plantas. También lo hace lo que consumimos y cómo vivimos cada día. Como hemos aprendido a lo largo de los años, beber Agua Kangen® y comer alimentos ricos en nutrientes ayuda a alimentar y dar forma no sólo a nuestras vidas, sino que también ayuda a inculcar en nosotros el enfoque y la unidad para impactar positivamente en la vida de otras personas.

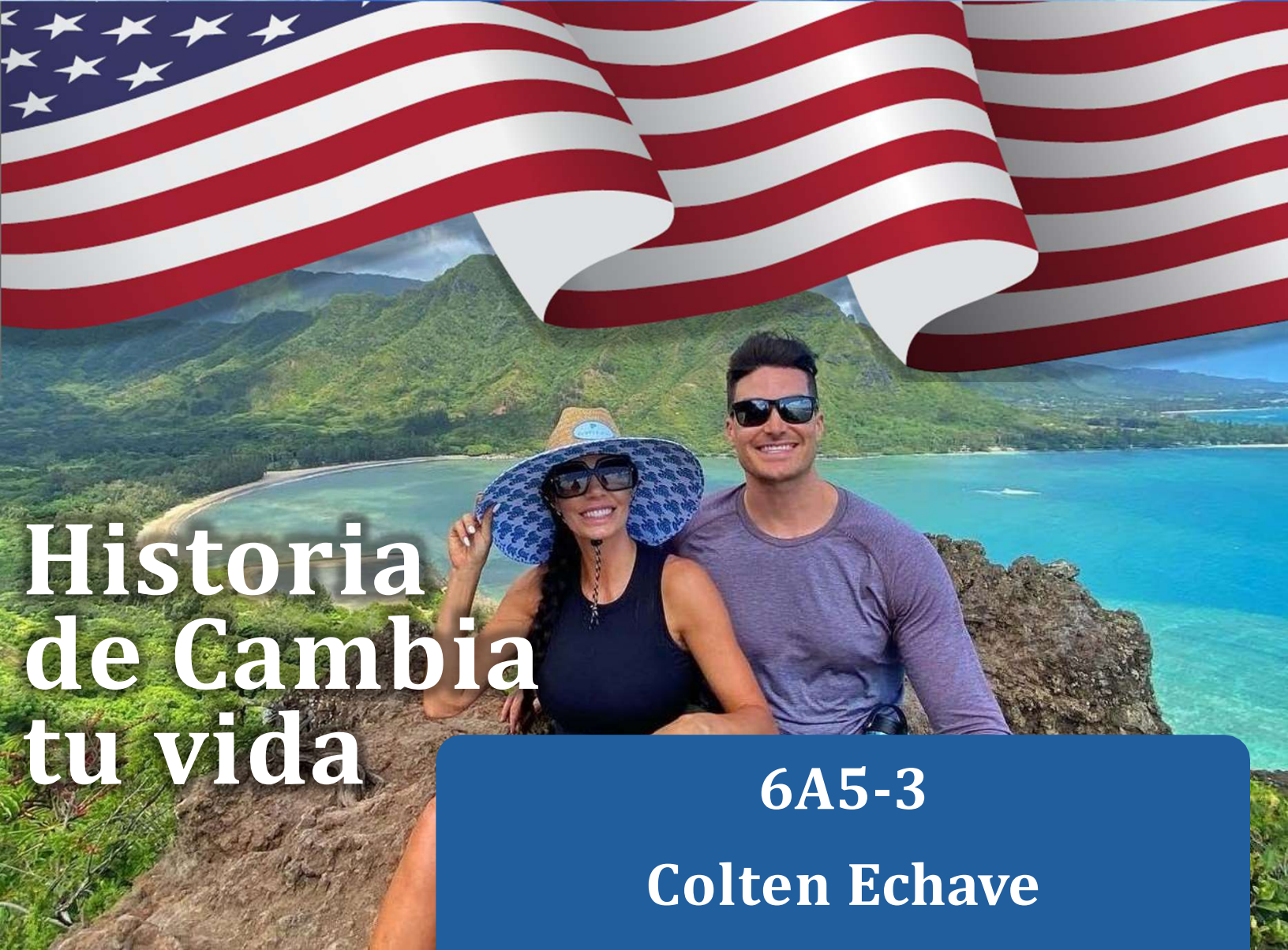
Ahora que estamos una vez más cerca del pico de la primavera y al borde del verano, el clima es cada vez más cálido en el hemisferio norte. El Agua Kangen® es siempre una prioridad para nosotros. Los ionizadores producen cinco tipos de agua que nos aportan muchos beneficios. En esta época del año, la hidratación es una de las consideraciones más importantes. Cuanta más Agua Kangen® bebamos, mejor podremos mantenernos frescos en el calor y la humedad. Rellena tu botella o vaso de Agua Kangen® durante todo el día para mantener la fuerza y la claridad.

La hidratación no se limita a las personas. Dado que la Tierra continúa absorbiendo calor récord, por favor considera a tus mascotas y plantas, que también pueden beneficiarse del Agua Kangen® rica en hidrógeno. Es gratificante disfrutar y compartir el Agua Kangen durante todo el año, pero no hay mejor momento que ahora.

Para fomentar el crecimiento para el 2024, disfrutemos de un refrescante vaso de Agua Kangen®.

Hironari Ohshiro
Fundador y CEO de Enagic





Historia de Cambia tu vida

6A5-3

Colten Echave

El 6A5-3 Colten Echave es natural del sur de California, creció en Lake Forest y Long Beach y actualmente vive con su familia en Newport Beach. Se ha convertido en un respetado Distribuidor Independiente y en un líder de alto nivel tras recorrer un camino con muchos giros y vueltas.

Al principio, Colten tenía sus reservas sobre Agua Kangen® y la distribución independiente. "No me atraía nada de esto", dice. Sin embargo, su madre, la 6A Laura Gardner, creía firmemente tanto en el producto como en el modelo de negocio y le convenció para que se tomara en serio la oportunidad.

"Ella quería que fuera a ver una presentación que estaba a una hora de mi casa. Yo no quería ir", recuerda Colten. Sin embargo, Laura tenía la clave para convencerle. "Me pagaba la factura del móvil", dice. "Me dijo que si no iba a la presentación me apagaría el móvil. Una vez que llegué a la presentación y la vi hasta el final, todo cobró sentido".

A Colten le convenció el Agua Kangen®, pero al principio no tenía dinero para comprar un ionizador. "No podía justificar el coste de comprar uno porque estaba arruinado y muy endeudado, viviendo en el garaje de mi amigo. Pero una vez que el 6A16-5 Daniel Dimacale presentó el plan de compensación patentado de 8 puntos de Enagic, me entusiasmé.

Habló de cómo este era un producto de tendencia en el que yo podía involucrarme antes de que la mayoría de los hogares tuvieran uno. También vi a personas promedio que ganaban más que cualquiera en mi familia. Esto me dio la esperanza de que la oportunidad de Enagic podría cambiar mi vida".



Anteriormente, Colten se especializó en Kinesiología en la Universidad Estatal de California, Long Beach, donde luchó por llegar a fin de mes. "No podía pagar todas mis facturas", dice. "Así que también vendí algunas drogas durante ese tiempo y también robaba constantemente comida en las tiendas de comestibles y en el comedor".

Su vida más allá de las aulas infundió a Colten confianza y empuje. "Mi experiencia en el voleibol, llegando hasta el equipo de entrenamiento de Estados Unidos, me dio la disciplina y la ética del trabajo", dice. "Mi deseo de aprender por mí mismo a una edad temprana, leyendo libros como Padre Rico, Padre Pobre, Cómo Ganar Amigos e Influir en las Personas, y muchos otros libros de autoayuda, me dieron los conocimientos para ser mejor a pesar de que no estaba bajo ningún buen patrocinador o liderazgo de equipo. Y, como ya he dicho, vendí drogas entre los 15 y los 22 años, algo de lo que todavía me avergüenzo, pero que me enseñó mucho sobre cómo crear equipos, negociar, resolver problemas y buscarse la vida".

Colten también tenía un modelo a seguir en casa que le inspiró. "Mi madre ganaba 6 cifras al año en otra empresa de MLM y la vi construir ese negocio desde que yo tenía 11 años", explica. "Así que estar cerca de una madre que llegó a tener éxito me dio muchos buenos hábitos".

Colten tardó siete meses en realizar su primera venta, que concretó en una reunión navideña durante su último año de instituto. "Después de Semana Santa hice una presentación para toda mi familia", cuenta. "Hice las gotas de pH, el té verde y todo el proceso. Nadie de mi familia estaba dispuesto a probar el Agua Kangen®, excepto mi tía Debbie. Durante unos meses siguió probando el agua y mi madre acabó hablando con ella para que se comprara una máquina."

Tras licenciarse, Colten persiguió su sueño de convertirse en un Distribuidor Independiente de éxito. Tomó una decisión estratégica para acceder a su público objetivo. En el 2013, Colten empezó a trabajar a tiempo completo como entrenador personal en el gimnasio de gama alta Equinox "para construir una sólida red de personas acomodadas." Esta estrategia le permitió ganar impulso. Colten dice: "Durante ese año que trabajé allí me comprometí a hacer de Enagic mis ingresos a tiempo completo, y así lo hice."

Para que Colten y su equipo sigan haciendo crecer el negocio de la Distribución Independiente, convocan a diario a cursos de formación con Zoom que les ayudan a desarrollar sus habilidades en áreas clave:

- Prospectar
- Invitar
- Seguimiento
- Presentar
- Cerrar
- Empezar a trabajar con gente nueva
- Utilizar las redes sociales
- Promover eventos



Los eventos presenciales son también una parte importante del programa para Colten y su equipo. Dice: "También tenemos varios eventos de formación de equipos al año en EE.UU. e Italia, con más de 800 asistentes".

El rango 6A2-3 es un logro impresionante, pero Colten ve potencial para un crecimiento exponencial. "Mi objetivo para el futuro es convertir mis ventas anuales en ventas mensuales", afirma. Colten explica su enfoque en tres niveles para alcanzar su objetivo:

- " Crear más/mejores sistemas para ayudar a mi equipo
- "Reclutar más/mejor calidad de personas como parte de mi equipo personal para que me ayuden con la venta directa"
- "Reclutar más/mejor gente de calidad en la oportunidad Enagic como Distribuidores Independientes"

Colten sigue sacando tiempo para los asuntos importantes. "Mi esposa, mi hija de 4 años y mi hijo de 1 año ocupan la mayor parte de mi tiempo libre", afirma. "Todavía saco tiempo para levantar pesas de 3 a 5 días a la semana y hace poco me inicié en el pickleball para mantenerme físicamente activo". Por fin ha encontrado el equilibrio.

Canadá

Perfil del Distribuidor



Wanda Elliott

6A

La 6A Wanda Elliott conoció Enagic en su momento más bajo. "Descubrí Enagic a través de un anuncio en Facebook, un día que necesitaba ESPERANZA", dice. "Estaba sentada escribiendo la carta de despedida a mi familia mientras me preparaba para quitarme la vida ese día.

Golpeé mi portátil y en la pantalla había un anuncio con un botón de play. Una voz me dijo que dejara de escribir y pulsara el play. Hice caso y me apunté a un seminario web gratuito que me introdujo en una comunidad y un sistema creados por 6A4-5 Mike Dreher y Darren Ewert". La mujer que publicó el anuncio pronto dejó la Distribución Independiente, pero no Wanda, que dice: "Yo, sin embargo, tuve éxito con mi propia determinación y fe en que Enagic iba a cambiar mi futuro y mis circunstancias, ¡y así fue!"

"Me encantó la estructura de comisiones y el hecho de que todo estuviera vinculado a un producto increíble fue una obiedad para mí", dice Wanda. "Pero fue la comunidad lo que se apoderó de mi corazón, y siendo Enagic el pilar de esa oportunidad, supe que era aquí donde debía estar".

Wanda creció en Nueva Escocia, una provincia y península canadienses situadas al este de Maine y conocidas sobre todo por la navegación marítima y los inviernos gélidos. Gracias a la flexibilidad que le permite su negocio de distribución independiente, ahora pasa los inviernos en Florida y vuelve a casa los veranos.

Nunca tuvo la oportunidad de asistir a la universidad y tiene una educación de séptimo grado, pero compensó su limitada escolarización acumulando una considerable experiencia en el mundo real. Wanda se fue de casa a los 16 años, empezó a trabajar en el comercio minorista de inmediato y dirigió una joyería durante 21 años antes de encontrar la Distribución Independiente en el 2018, que ha encajado a la perfección con su personalidad.

El carácter extrovertido de Wanda le sigue siendo muy útil. "Soy una persona muy sociable", afirma. "Sé escuchar los deseos y necesidades de la gente y sé cómo ayudarles a hacer realidad sus sueños y necesidades. Como gestora, sé dirigir, orientar y entrenar a personas de todo tipo. Lo disfruto tanto que me resulta fácil. Además, al haberme independizado a una edad tan temprana y con muy poca formación, puedo identificarme de muchas maneras con los problemas de otras personas. Eso crea vínculos que son muy importantes".

La primera venta de Wanda fue grande, una "Trifecta" que incluía un ionizador de agua SD501, una Anespa DX y un Ukon Sigma. "Vio mi anuncio y se inscribió en el seminario web gratuito, siguió los pasos que se le indicaban y tuvo su llamada de coaching", recuerda. "Recuerdo que me preguntó en un mensaje. '¿Cuántas personas tienes contigo?'. Mi respuesta fue: 'De momento, solo tú'. Le dije que construiríamos este negocio juntos y que su éxito era mi éxito, ¡así que nunca estará solo! Todos empezamos de la misma manera, con la misma formación, y juntos cambiaremos nuestro futuro y nuestras circunstancias. Le encantó mi sinceridad y se convirtió en Distribuidor Independiente".

Wanda está tomando muchas medidas para motivar a su línea descendente.

- "Team Zooms"
- "Estar siempre disponible para ellos"
- "Me aseguro de que aprovechen mi éxito en sus negocios, ya que al final, ¡estamos todos juntos en esto!"

"¡Sorteos de premios sorpresa!"

Wanda subirá pronto de categoría. "Estoy muy cerca de llegar a 6A2", dice, aunque su experiencia con Enagic ha trascendido el plan de compensación de 8 puntos patentado por la empresa.. "Enagic ya ha hecho realidad muchos sueños, desde salvarme la vida hasta viajar a tiempo completo".

En su tiempo libre, Wanda disfruta jugando al golf, caminando y actualizando su tablero de visión. Dice: "Cambia todo el tiempo a medida que voy alcanzando hitos y logros". Dado su éxito como Distribuidora Independiente, revisar el tablero se ha convertido en algo bastante habitual.





Singapur Perfil del Distribuidor



**Toh Aik Leng
4A**

El 4A Toh Aik Leng es el fundador de Authentic Shaolin Traumatology, un reputado centro de traumatología de Singapur que creó en el 2015. En su tiempo libre, Toh ha causado una fuerte primera impresión como Distribuidor Independiente. Un amigo, 2A Tan Ek Seng, le trajo dos botellas de Agua Kangen® en enero del 2023, compartió detalles sobre el plan de compensación patentado de 8 puntos de Enagic y le convenció para que comprara un ionizador de agua K8. El hecho de que sus dos hijas disfrutaran tanto bebiendo Agua Kangen® facilitó su decisión de convertirse en un Distribuidor Independiente activo. También lo hizo ducharse con Anespa y consumir Ukon.





Toh se ha distinguido dentro de su grupo con sede en Singapur en poco más de un año vendiendo 30 unidades Ukon, y esto sólo compartiendo productos Enagic a tiempo parcial. Por supuesto, la distribución independiente no siempre es fácil. Ha trabajado duro para "superar objeciones y comparaciones de marca". Para lograrlo, atribuye el mérito a la persistencia y a una fuerte creencia en Agua Kangen®, Anespa y Ukon. Toh también está motivado para ayudar a la gente a ver la oportunidad de negocio global.

Toh tiene claros sus objetivos y los de su equipo: 1) "Llegar a 6A2 y más, lo antes posible y crear un negocio global para poder viajar por todas partes y ayudar a mis socios extranjeros". 2) "Ayudarles a salir de la carrera de ratas y conseguir toda la libertad que han deseado".



Reino Unido

Perfil del Distribuidor



Odessa Pre Farahnak 6A2

La 6A2 Odessa Pre Farahnak es originaria de Filipinas y actualmente vive en Essex, Inglaterra, muy cerca de su hermana gemela y compañera enfermera, la 6A2 Odette Pre Osborne. Odette presentó por primera vez a Odessa el Agua Kangen® y el plan de compensación de 8 puntos patentado por Enagic.

Las gemelas simbióticas se han desempeñado tan bien como Distribuidoras Independientes que Odessa es ahora una distribuidora a tiempo completo y Odette redujo su carga de trabajo de enfermería a tres días por semana.



"Lo que inicialmente me atrajo de convertirme en Distribuidora Independiente fue la oportunidad de experimentar productos de ionización del agua de alta calidad", afirma Odessa. "La reputación de Enagic por su excelencia en tecnología del agua, combinada con el potencial de crecimiento personal y financiero a través de su programa de distribuidores, me atrajo a unirme como Distribuidora Independiente."



El "deseo de Odessa de contribuir a la vida de los demás de forma significativa" es una extensión natural de su anterior trabajo como enfermera. Ella explica: "A través de la educación y las experiencias anteriores, he desarrollado fuertes habilidades de comunicación, lo que me permite transmitir eficazmente los beneficios de los productos Enagic y construir relaciones duraderas con los clientes y miembros del equipo."

Odessa hizo su primera venta a una amiga, Marjory Kimberly Mamauag, que compró un Anespa y ahora tiene un rango 6A. Desde entonces, Odessa ha cobrado impulso gracias a sus constantes esfuerzos:

1. Comunicación regular: "Mantener una comunicación regular con nuestra línea descendente a través de diversos canales como correo electrónico, llamadas telefónicas, aplicaciones de mensajería y reuniones de equipo. Mantenerlos informados sobre las actualizaciones de la empresa, promociones, oportunidades de formación y próximos eventos."
2. Proporcionar formación y recursos: "Ofrecer materiales de capacitación completos, seminarios web y talleres para educar a nuestra línea descendente sobre los productos Enagic, las técnicas de ventas y las estrategias comerciales. Anímarlos a mejorar continuamente sus habilidades y conocimientos."

6A2 es un rango impresionante, aunque Odessa tiene metas mayores para el futuro. Dice: "Quiero aumentar el volumen de ventas llegando a un público más amplio, aplicando estrategias de marketing eficaces y ofreciendo incentivos a clientes y miembros del equipo". Su plan específico:

"Ampliar los esfuerzos de marketing a través de las redes sociales, campañas de correo electrónico y eventos locales".

- "Proporcionar un servicio de atención al cliente excepcional para generar confianza y fidelidad".
- "Formar y motivar a los miembros del equipo para que aumenten sus esfuerzos de venta".





Enagic Singapur Organiza con Éxito el Seminario Kangen Energize



Enagic Singapur acogió con éxito a unos 30 distribuidores y clientes potenciales en el Seminario Kangen Energize (KES) el 6 de abril. La alineación del seminario de oradores distinguidos incluyó 6A2 Elaine Koh, 6A3-3 Jit Leong, 6A2 Winston Lek, 6A2-2 Jenny Lim, 6A2 Simon Loh, 6A4-4 Judy Fleming, y 6A2-3 Kelvin Mok, quienes inspiraron a los invitados con sus historias y lecciones.

Los temas abarcaron aspectos esenciales de las ofertas y estrategias comerciales de Enagic, entre ellos:

- El plan de compensación de 8 puntos patentado de Enagic
- Bonificaciones 6A
- Las ventajas de elegir productos Kangen
- Cultivo de una mentalidad empresarial de éxito
- Técnicas para acercarse a los clientes potenciales
- Ideas motivacionales adaptadas para los líderes -3 y arriba

Puesto que este seminario inicial de Kangen Energize tuvo tanto éxito, Enagic Singapur organizará un segundo seminario de Kangen Energize el sábado 6 de julio del 2024.





Enagic Golf Club de Eastlake Acoge un Espectacular Evento de Golf Benéfico de la Fundación Enagic

El primer evento benéfico de la Fundación Enagic en el Enagic Golf Club de Eastlake fue todo un éxito. Decenas de golfistas y cientos de asistentes e invitados acudieron a un evento espectacular el lunes 29 de abril del 2024.

Gracias a la generosidad de los distribuidores y el personal de Enagic, el evento recaudó cientos de miles de dólares para la Fundación, que es una organización benéfica pública en beneficio de programas comunitarios, ayuda en caso de catástrofes y alivio de hambrunas.

Para conocer la Fundación y hacer una donación, visite <https://www.enagicfoundation.org/>.



Este afortunado militar ganó un Anespa DX durante el sorteo con el evento.

Los distribuidores y el personal de Enagic jugaron un torneo de 18 hoyos con el Sr. Ohshiro.



Dirigentes de distribuidores de todo Estados Unidos y Canadá patrocinaron el acto con importantes donaciones.

April 2024 New 6A and Above Title Achievers

6A

JACK RUDELL	Australia	THI HANG BUI	Europe
ATEFEH HESARAKI	Australia	VU THI HAI NGOC	Europe
REYNALDO SEGUNDO CARIDAD	Australia	DIAO YAN FANG	Hong Kong
USWATTA L D PERERA	Australia	G&M SERVICE CO/ PAU WAI KWAN	Hong Kong
JDM SMART MARKETING #2	Australia	LEUNG KA LAI	Hong Kong
JDM SMART MARKETING	Australia	DDCHAN OI YAN	Hong Kong
JUICE UP ENTERPRISE PTY LTD	Australia	RAJIV JAIN	India
TANYA L BENLOW	Australia	PRAVRITI SINGH	India
Radiant Soul #2	Australia	EDWIN LOVIE SAMUEL	India
N.J. & L.A. TRADING (WA) PTY LTD AS TRUSTEE FOR NJ & L.A. FAMILYTRUST	Australia	KONDAMU RAMESH BABU	India
SARITA MURDOCH	Australia	S VENKATESWARA RAO	India
MERVYN WILLIAM GRIFFEN	Australia	M USHA RANI	India
KILEY NOELLE TOLSON #2	Australia	PRIYANKA PANKAJ LUNGE	India
SARAH ANDREWS	Australia	RAJENDRA PRASAD PATEL	India
ALEXANDRA E H MACE	Australia	ARJUN CHANDRA MAHANTA	India
THE BEACH HOUSE KIDS FUN CENTRE #3	Australia	YUGAL KISHOR SAHU .	India
JOSEPH NGUYEN	Australia	MANOJ KUMAR SAHU	India
CRYSTAL LOTUS KANGEN PTY LTD	Australia	MANISH KUMAR RATHOR	India
LIEN PHI SEN	Australia	ANIL KUMAR	India
THI MONG TRUYEN TRUONG	Australia	UTPREKSHABEN SHAILESHKUMAR PATEL	India
THI DUYEN PHAM	Australia	AMRUTABEN RAJESHBHAI PATEL	India
THANH TUYEN DUONG	Australia	ASHOK AGGARWAL	India
TONY QUACH	Australia	ASHOK KUMAR	India
VAN CHUYEN TA	Australia	TARACHAND NEHRA	India
THANH DAN HUYNH #3	Australia	HARPAL KANUBHAI BARAD	India
GEORGIA WILLIAMS COACHING INC.	Canada	松本 恵美子	Japan
BETTY & SMASH LIMITED	Canada	粟國 有希	Japan
MA ELENA ARROGANTE	Canada	兼城 直治	Japan
AMY TING	Canada	兼城 直治	Japan
BEVERLY MAY C. YAO #2	Canada	古謝 こず恵	Japan
TANIA RAHMAN	Canada	PRO TENX ENTERPRISE	Malaysia
JOSHUA G. DELA CRUZ	Canada	YONG FUI KIUN	Malaysia
RITA R NAIR	Canada	MAXGROWTH HEALTH SDN BHD	Malaysia
NATALIE JONES	Canada	TONG JES SIE	Malaysia
ANTONIO GARCIA PANTALEON ORTEGA	Europe	CASSANDRA JONAVIC M TAOPO	Philippines
KAREN GALLAGHER	Europe	CAROLINE ELMA REYESQ	Philippines
BV DIVERSITA #3	Europe	IRINA GARIFULINA	Russia
DIVERSITA BV	Europe	SOM SOTHY	Thailand
JENNIFER FILE	Europe	NGUYEN DANG TUAN	Thailand
TAIGA FREIMANE-VALGE	Europe	NGUYEN DANG TUAN #2	Thailand
CYNTHIA MBANAJA	Europe	NGUYEN THI PHUNG	Thailand
MILANKA NIKOLIC #3	Europe	NGUYEN THI PHUNG #2	Thailand
TOCHUKWU NWANNABUOGWU	Europe	NGUYEN THI PHUNG #3	Thailand
CAROLINE OJI-KALU	Europe	LUONG DINH HIEP	Thailand
LK CORPORATION OY	Europe	VU THI NU	Thailand
NICOLE ALBIERI	Europe	MAI TRUC LINH #2	Thailand
ALESSANDRO VINCENZO DIURNO	Europe	VU THI NGAT	Thailand
EUGENIO DURA	Europe	PHAM VAN THUY	Thailand
MICHELE MELE	Europe	PHAM THI THANH XUAN	Thailand
STEFAN GEMPP	Europe	NGUYEN MANH HUNG	Thailand
PARAPHARMACIE ET DECOUVERTE	Europe	POWELL NAZLANA #2	UAE
ECO KANGEN LTD	Europe	BRITTANY ALLEN	USA
JAN ROSENBERG	Europe	BRITTANY NICOLE ALLEN	USA
CAZACU COSTEL	Europe	CARLY BROWN WELLNESS LLC.	USA
LUCIA SLEIN	Europe	CARLY BROWN WELLNESS LLC.	USA
CORINA DASCALU	Europe	ANTHONY DAUNT	USA
SEND92 APA MIRACOLUL VIETII SRL#2	Europe	KELSEY LAVONNE URICK	USA
MARCEL PETRU RUS	Europe	GABBIE VENTURELLA	USA

Congratulations to each of you for your outstanding achievement!

MINA SHRESTHA	USA
OLUBUNMI ADELAJA	USA
BENILDA BAMIANO VILLASAN ESCOBAR	USA
LUDELVIRA MARTINEZ SORIANO	USA
ABESCO DIGITAL MARKETING LLC	USA
RAED GISQU	USA
LINHLILLIAN CORP #1	USA
ANGELA L DUMAWAL	USA
WAYNE MCEACHERN .	USA

HANG THI THUY NGUYEN	USA
Taylor Pham Trading LLC . #5	USA
Taylor Pham Trading LLC . #6	USA
MEI HSING PEI	USA
Richard Ngo	USA
Kaley Phuong Phan	USA
Kaley Phuong Phan #B	USA
Bryan Thanh Le	USA

6A2

THE BEACH HOUSE KIDS FUN CENTRE	Australia
FRANCES J GRIFFEN	Australia
THANH DAN HUYNH #2	Australia
DIANE CRISTY SADSAD BERNARTE	Australia
KILEY NOELLE TOLSON	Australia
ELAHI BRAR PTY LTD	Australia
KATHERINE PHUONG NGUYEN-SMITH #2	Australia
SUNFLOWERS KANGEN PTY LTD	Australia
MEKIFY INC.	Canada
BETTY & SMASH LIMITED	Canada
NATALIE JONES	Canada
MONIKA IKONOMOVA	Europe
PATIENCE ASOGWA	Europe
LILIA POGOLSA	Europe
LISA O DODGSON LTD	Europe
THI HANG BUI	Europe
ALESSANDRO ROSSI	Europe
DIVERSITA BV	Europe

MADAN LAL PATEL	India
KONDAMU SUJATHA	India
PRAVINBHAI ISHVARBHAI METALIYA	India
PANKAJ VIJAYKUMAR LUNGE	India
VIDYA DEVI	India
兼城 直治	Japan
兼城 直治	Japan
CAROLINE ELMA REYES	Philippines
LUONG DINH HIEP	Thailand
TRINH NGOC THANH	Thailand
MAI TRUC LINH	Thailand
MEI H PEI	USA
BRITTANY NICOLE ALLEN	USA
ARBENJ KANGEN WATER	USA
ABESCO DIGITAL MARKETING LLC #4	USA
SAMANA BHANDARI	USA
Taylor Pham Trading LLC	USA

6A2-2

HAN NGOC CAITLIN PHAN	Australia
JOSHUA D D WOODLAND	Australia
THANH DAN HUYNH	Australia
VIET LINK PTY. LTD #3	Australia
MEKIFY INC.	Canada

LISA O DODGSON LTD	Europe
THIET NGUYEN	Europe
RAJENDRA KUMAR	India
兼城 直治	Japan
TRAN HA GIANG	Thailand

6A2-3

WAYSHOWER TRUST #2	Australia
VIET LINK PTY. LTD	Australia
ARNAV & ASRAT PVT.LTD	Australia

DIURNO FAMILY SL	Europe
兼城 直治	Japan
NGUYEN VAN TY	Thailand



Anniversary
IN OKINAWA

ENAGIC 50TH ANNIVERSARY GLOBAL CONVENTION

SATURDAY, JUNE 22, 2024



Courtesy of: Okinawa Arena

Okinawa Arena

1-16-1 Yamauchi, Okinawa City, Okinawa Prefecture 904-0034

Presented by Enagic Marketing, Inc